

# Juan Francisco Ureña García



ure.gar.jf@gmail.com

Linked in



680.52.62.80



## APTITUDES

Me considero una persona dinámica, honrada, prudente y con gran ilusión por asumir nuevos retos en mi vida profesional. Además de perseverante, constante y empático.

## EXPERIENCIA

### **Remle S.A.- Granada, Almería y Jaén** - *Delegado Comercial*

Julio 2017- Enero 2018 (6 meses)

- Asistencia y asesoramiento a la cartera asignada.
- Gestión de pedidos diaria.
- Localización y seguimiento de clientes potenciales, ampliación cartera.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.

### **Berner Montaje y Fijación S.I, A.Oriental** - *Comercial Grandes Cuentas*

Mayo 2016-Julio 2017 (1 año y 2 meses)

- Localización y seguimiento de clientes potenciales para ampliación de cartera.
- Gestión de pedidos diaria.
- Gestión de cobros.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.

### **Máyla Pharmaceuticals S.L, Granada y Almería** - *Delegado Comercial*

Enero 2015- Diciembre 2015 (1 año)

- Localización y seguimiento de farmacias potenciales para ampliación de cartera.
- Gestión de pedidos diaria.
- Gestión de cobros.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.
- Montaje de merchandising en la farmacia y formación al personal.

### **Berner Montaje y Fijación S.L. Granada** - *Gestor Comercial*

Julio 2012- Enero 2015 (2 años y 7 meses)

- Localización y seguimiento de clientes potenciales para ampliación de cartera. Asesoramiento a la cartera asignada.
- Gestión de pedidos diaria.
- Gestión de cobros.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.

### **Dielectro Manchego S.A. Granada** - *Gestor Comercial*

Mayo 2011- Noviembre 2011 (7 meses)

- Localización y seguimiento de clientes potenciales para ampliación de cartera. Asesoramiento a la cartera asignada.
- Gestión de pedidos diaria.
- Gestión de cobros.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.

### **Würth España S.A. Granada** - *Gestor Comercial*

Julio 2003- Febrero 2011 (7 años y 8 meses)

- Localización y seguimiento de clientes potenciales para ampliación de cartera. Asesoramiento a la cartera asignada.
- Gestión de pedidos diaria.
- Gestión de cobros.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.

### **Blinker S.A. Granada** - *Gestor Comercial*

Enero 2002- Julio 2003 (1 año y 7 meses)

- Localización y seguimiento de clientes potenciales para ampliación de cartera. Asesoramiento a la cartera asignada.
- Gestión de pedidos diaria.
- Gestión de cobros.
- Seguimiento de satisfacción y tratamiento de reclamaciones.

### **Estación de Servicio Villarejo. Repsol** - *Dependiente*

Febrero 1998- Noviembre 2000 (2 años y 8 meses)

- Control de caja.
- Reposición de productos en tienda.
- Supervisión de almacén.
- Control de pedidos a proveedores.

## **FORMACIÓN**

### **Instituto Padre Suárez, Granada** - *B.U.P.(cursado hasta 2 B.U.P)*

Octubre 1992-Septiembre 1998

## **LOGROS**

Crear una familia ( 2 niños). Crecer como Gestor Comercial alcanzando los objetivos marcados por las diferentes empresas en las que he trabajado.

➤ **Juan Francisco Ureña García/ Movil 680.52.62.80/ Email [ure.gar.jf@gmail.com](mailto:ure.gar.jf@gmail.com)**